

17–23 июня
Сочи



8-я международная конференция

1С РЕШЕНИЯ 1С
ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ
КЛИЕНТОВ

Корпоративные закупки 1С:Управление холдингом 3.0



Корпоративные закупки



**Поддержка
223-ФЗ**



Варианты использования подсистемы закупок



■ Консолидация данных по закупкам

Анализ, выработка оптимальных условий, стратегия централизация / децентрализация

■ Централизация закупочных процедур

Сбор и консолидация потребности от ДЗО, проведение торгов, заключение договора на ДЗО, передача на исполнение в ДЗО.

■ Централизованное снабжение

Сбор и консолидация потребности, проведение торгов, заключение договора на УК или ОЦО, прием товара и распределение накладными на ДЗО

■ Совместные закупочные процедуры

С другими организациями с целью получения оптимальных условий по закупке за счет масштабов





Интеграционная схема процессов 1С:УХ



Дочерние общества



Управляющая компания или ОЦО

Сторонние системы

1С:Управление холдингом 8



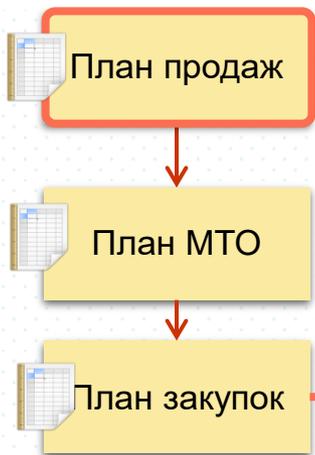


Варианты бюджетирования закупок

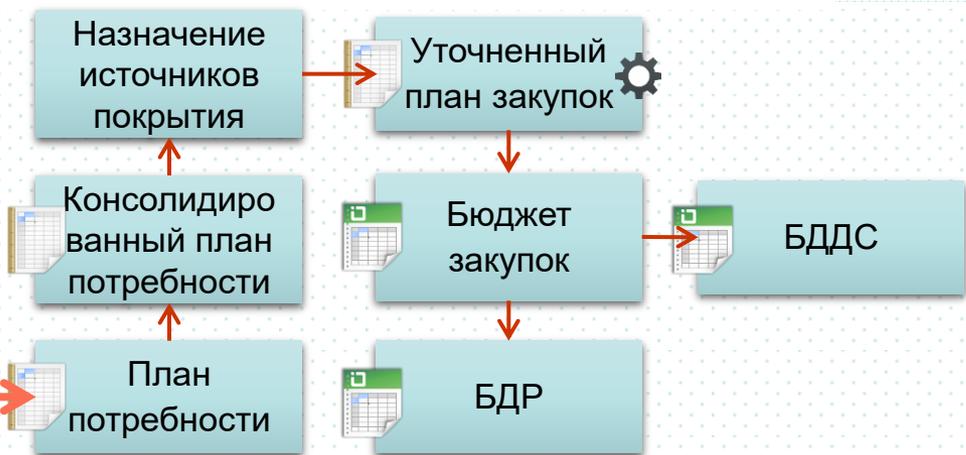
От потребности

Подготовка бюджетов для производственных компаний

ERP, МТО, ТОиР

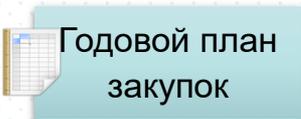
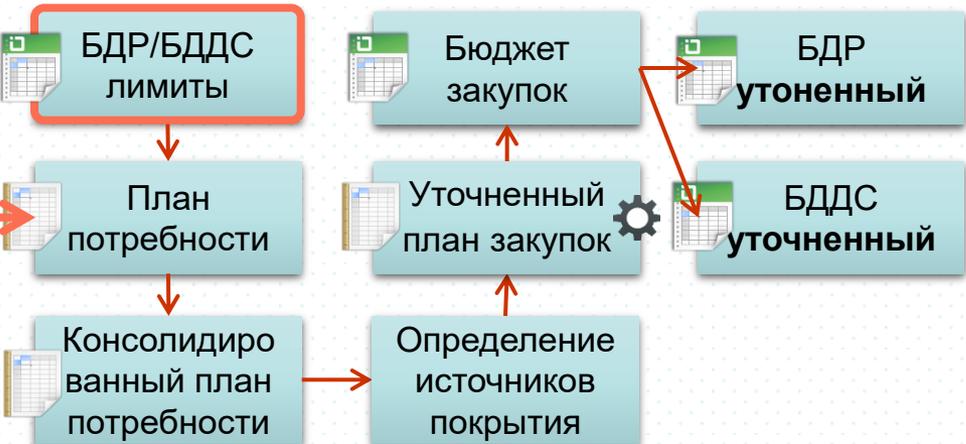


1С Управление холдингом



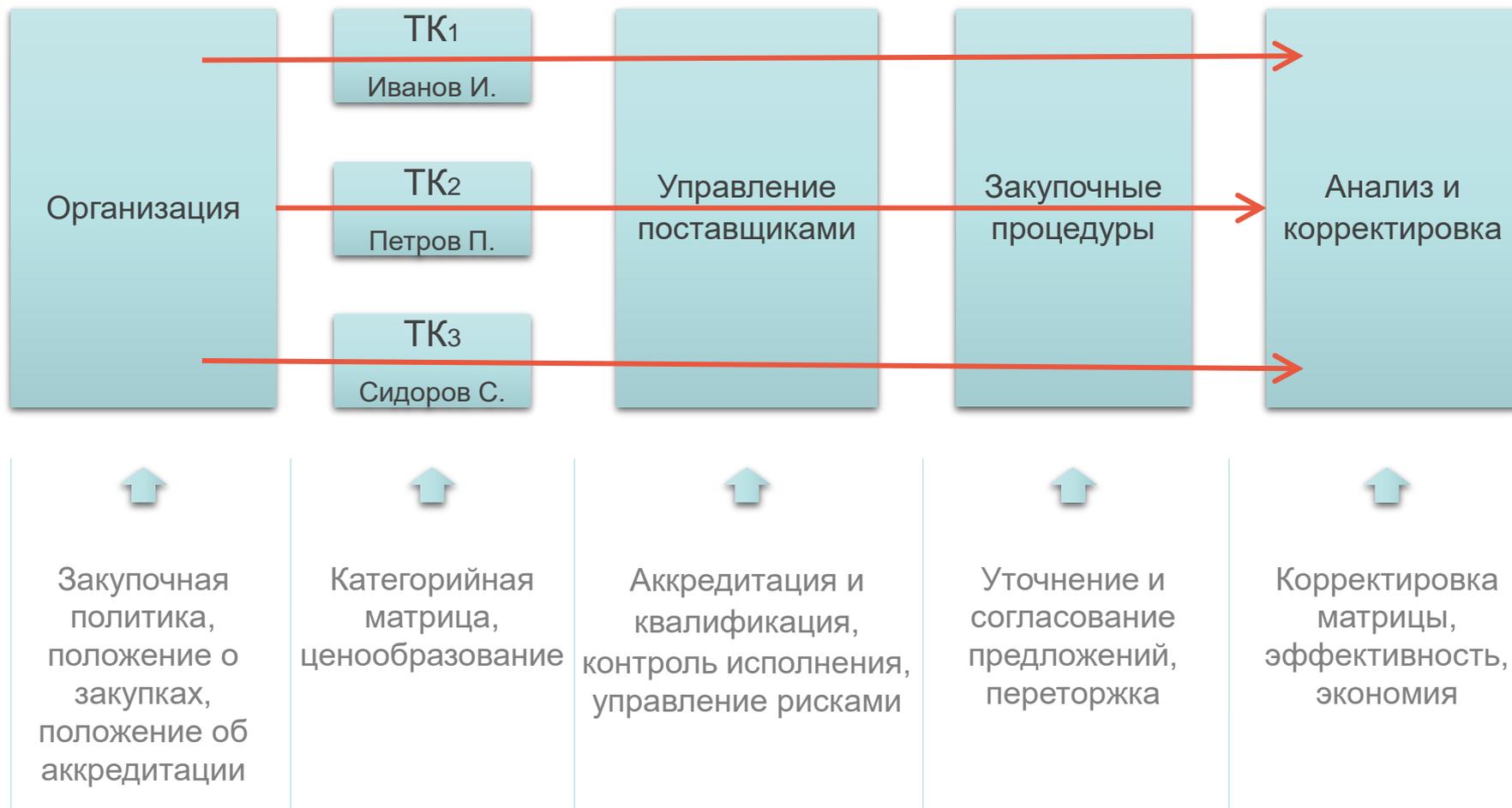
От лимитов

Подготовка бюджетов компаний оказывающих услуги или АХД





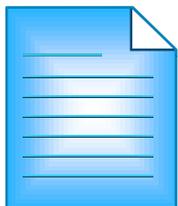
Категорийный менеджмент в закупках как инструмент повышения эффективности





Электронный вариант документа «Положение о закупках» – надежный помощник и контролер

Положение о закупках



Настройка системы:
Правила формирования лотов

- Способ закупки
- Форма проведения
- Метод оценки
- Особые требования



Лоты



Закупки

Конкурентные

Конкурс
 Аукцион покупателя (редукцион)
 Запрос цен (котировок)
 Запрос предложений
 Иное

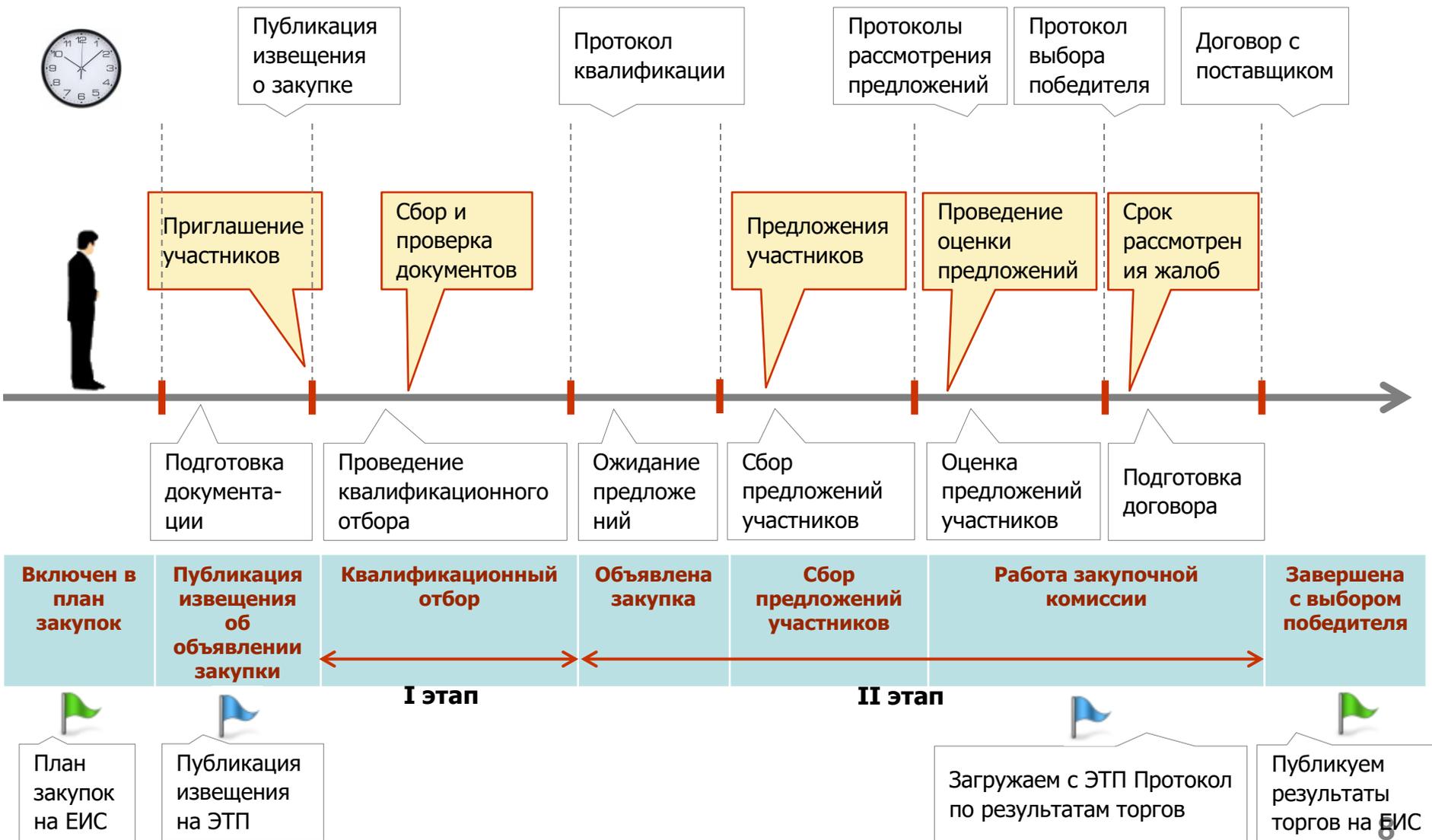
Неконкурентные

Единственный поставщик

Форма проведения	Форма сбора заявок участников	Этапность	Наличие переторжки	Подача альтернативных предложений
открытая	электронная	одноэтапный	проводится	разрешается
закрытая	неэлектронная	многоэтапный	не проводится	не разрешается



Закупочная процедура



Помогают закупщику различные сервисы

Личный кабинет поставщика

- Информация по торгам
- Заказы поставщика
- Взаиморасчеты
- Аккредитация
- Претензии

B2B сервисы

- 1С:ДиректБанк
- 1С:Контрагент
- 1СПАРК Риски
- 1С:ЭДО
- 1С:Такском



Внутренние коммуникации

- Обоснование НМЦ
- Согласование требований
- Напоминания и оповещения
- Согласование закупочной документации

Внутригрупповые коммуникации

- Корпоративная закупочная политика
- Унификация номенклатуры

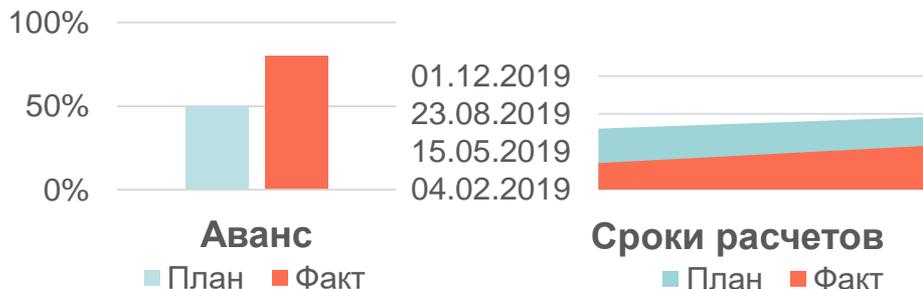


Инструменты по управлению кредитными рисками



Риски

- Завышенный размер аванса
- Ранние сроки расчетов
- Завышенная цена закупки



Инструменты

- Матрица рекомендуемых условий по расчетам с контрагентами
- Обоснование Н(М)Ц

		Аванс 50% Постоплата 50%	Аванс 20% Постоплата 80%
Значимость	Высокая	 Аванс 50% Постоплата 50%	 Аванс 20% Постоплата 80%
	Низкая	 Аванс 70% или 100% Постоплата 30% или 0%	 Аванс 40% Постоплата 60%
		Низкая	Высокая
		Степень риска	



Фиксируем в договоре

- Условия и график оплаты
- Требования к обеспечению
- Объект расчетов (договор, заказ)
- Допустимую задолженность
- Валюту взаиморасчетов и платежей

Риски

- Срыв срока поставки
- Отказ от поставки
- Несоответствие требованиям
- Проблемы с качеством



Инструменты

- Аккредитация поставщиков
- Обоснование способа закупки
- Квалификационный отбор



Фиксируем в договоре

- График поставок
- График оплаты
- Особые требования

Управление договорами (версии соглашения, график поставок, график расчетов)



Претензионно-исковая работа

Нарушение условий
Поставки / Оплаты

Нарушение процедуры
торгов

Прочие нарушения



Регистрация

Позиции
сторон

Претензия

Документ
основание

Финансовая
претензия

Досудебные

Поиск
решения

Претензия

Прогноз
взыскания

Дата следующего
мероприятия

Судебные

Арбитраж

Претензия

Сроки
возврата

Номер дела
Суд / Судья

Закрытые

Претензия

Анализ и
отчетность



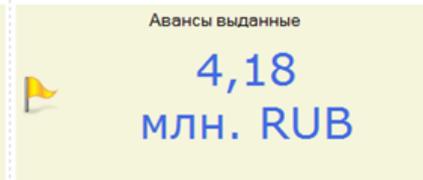
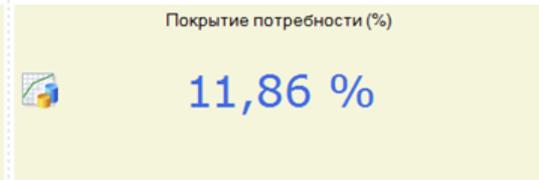
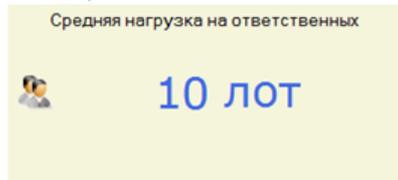
УТОЧНЕНИЕ ПРОГНОЗА
ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ



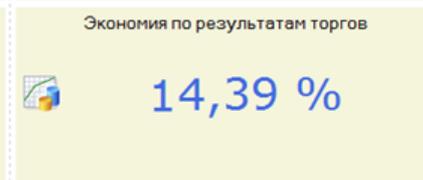
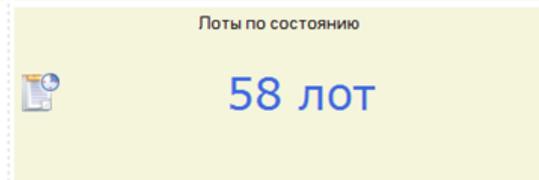
Монитор оперативной деятельности по закупкам

Ключевые показатели эффективности закупок

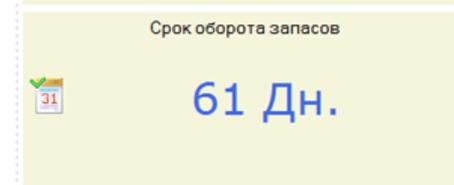
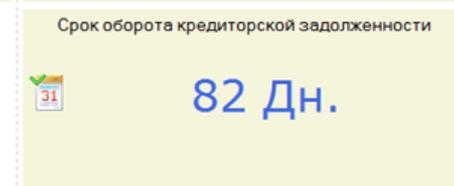
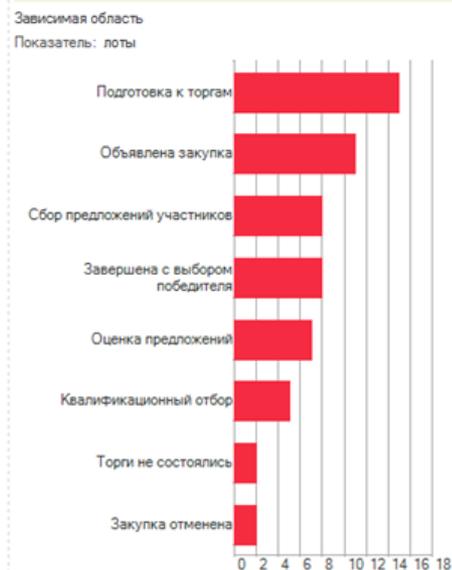
По менеджерам



Зависимая область
Показатель: по менеджерам



- Иванов А.А.
- Петров И.П.
- Хомяков Р.Т.
- Сидоров В.Г.
- Павлов И.С.
- Попов В.Л.



Зависимая область
Показатель: запасы





Анализ удовлетворения потребности



← → Анализ удовлетворения потребностей

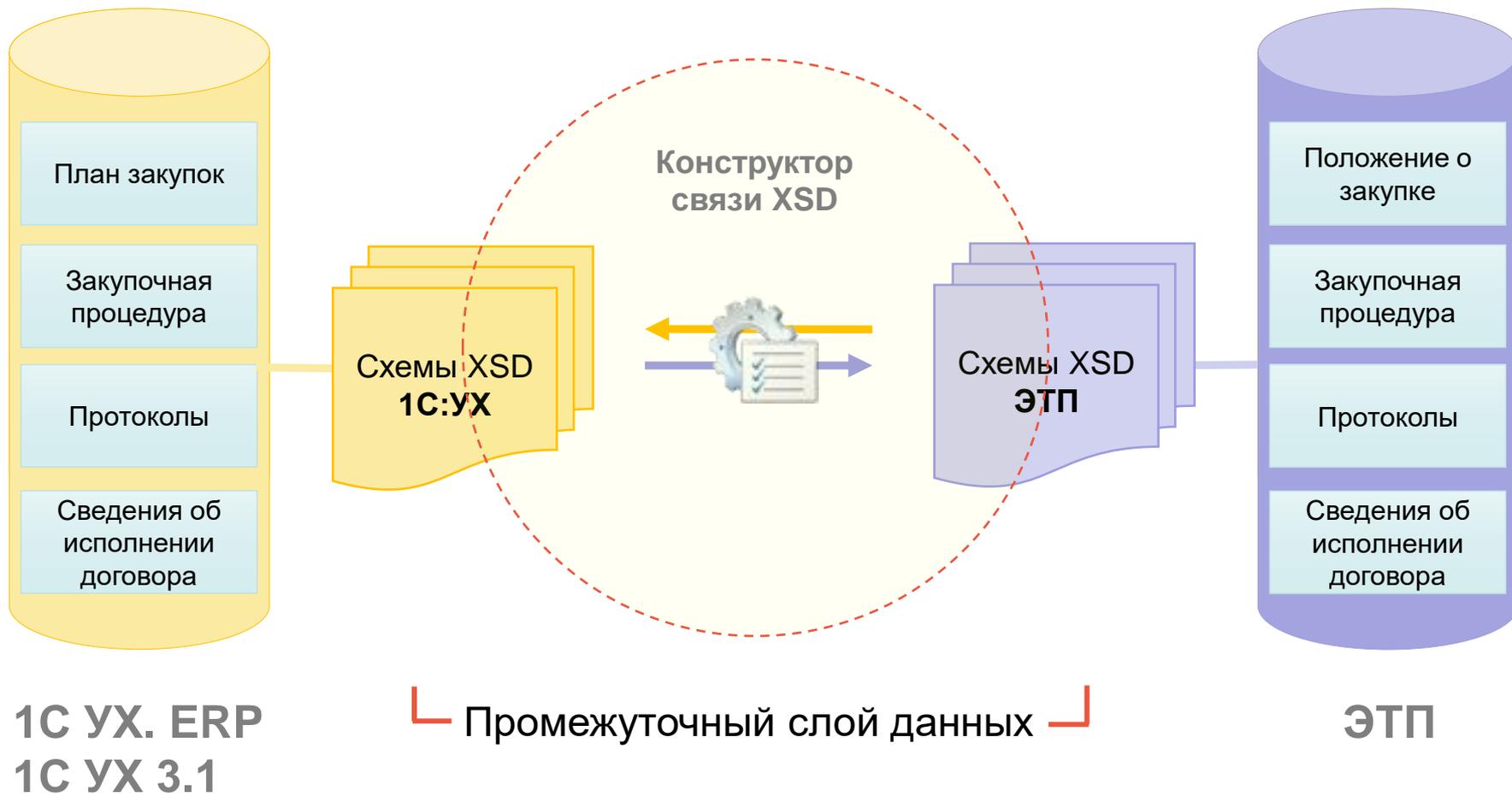
✓ Период закупок: 2016 г.

Сформировать Настройки... Найти... Еще ?

Отбор: Период закупок Равно "2016 г."		Замены			Потребность			Покрытие потребности				Исполнение	
Период закупок		Потребность ДЗО			Потребность не размещено	размещена в:			Заказано у поставщиков	Поступило по накладным			
Организация		Запрошено	запланировано в консолидированном плане потребности	внеплановая потребность		Итого потребности	в лотах, не законтрактовано	законтрактовано			план перемещения внутри группы	вне программы	
Исходная номенклатура	Номенклатура												
Производственная компания		43 558 000	43 558 000	50	43 558 050,0	16 809 610	38 601 000	9 890 000	8 850 000	2 800 000		406 000	
	Автомобиль Ниссан Альмера						9 000 000	9 000 000					
	Автомобиль Тойота Королла	16 200 000	16 200 000		16 200 000,0		16 200 000						
	Бумага А4 500 листов SvetoCopy						2 233 000					406 000	
	Ведро 20 литров			50	50,0								
	Вилка аккумуляторная "STILL"								30 000				
	Вода 20 л п/у					418 000							
	Добровольное медицинское страхование работников	8 820 000	8 820 000		8 820 000,0				8 820 000				
	Консультации по настройке оборудования (услуга)	890 000	890 000		890 000,0			890 000					
	Набор ключей накидных Matrix 6-22 мм 8 шт полированный хром					72 000							
	Набор ключей рожковых Matrix 6 x 17 мм, 6 шт полированный, хромированный					78 000							
	Обслуживание Консультант Плюс	1 900 000	1 900 000		1 900 000,0		1 900 000						
	Организация выставки	4 000 000	4 000 000		4 000 000,0		4 000 000						
	Отделочные работы					8 320 000							
	Проектирование системы вентиляции в цехе № 21					4 100 000							
	Разъем с проводами фирмы "STILL"												
	Серверы и серверные опции Huawei RH2288 V3 8HD	3 680 000	3 680 000		3 680 000,0	3 680 000							
	Средство для дезактивации металлических поверхностей	1 068 000	1 068 000		1 068 000,0		1 068 000						
	Уборка прилегающей территории	2 800 000	2 800 000		2 800 000,0					2 800 000			
	Электропогрузчик	4 200 000	4 200 000		4 200 000,0		4 200 000						
	Эмаль ПФ-115 белая матовая					141 610							
Управляющая компания		29 822 000	35 372 000		35 372 000,0	4 672 000	29 200 000	12 000 000		2 800 000	900 000	1 525 423,72	
	Автомобиль Toyota Camry комплектация Люкс	11 000 000	11 000 000		11 000 000,0		13 200 000	11 000 000					
	Добровольное медицинское страхование работников	2 772 000	2 772 000		2 772 000,0	2 772 000							
	Обслуживание Консультант Плюс	4 900 000	7 600 000		7 600 000,0	1 900 000	4 800 000	1 000 000			900 000	1 525 423,72	
	Организация выставки	1 100 000	4 000 000		4 000 000,0		4 000 000						
	Проектная документация по реставрации вестибюля административного здания	3 000 000	3 000 000		3 000 000,0		3 000 000						
	Спирт этиловый	250 000											
	Уборка прилегающей территории	2 800 000	2 800 000		2 800 000,0					2 800 000			
	Электропогрузчик	4 000 000	4 200 000		4 200 000,0		4 200 000						
Итого		170 310 000	175 860 000	50	175 860 050,0	65 456 850	241 238 000	45 050 000	8 850 000	5 600 000	900 000	5 009 898,3	



Интеграция с ЭТП



1С УХ. ERP
1С УХ 3.1

Промежуточный слой данных

ЭТП



Интеграция с ЕИС Госзакупки (223-ФЗ)





Ждем на вернисаже!



17–23 июня
Сочи



8-я международная конференция

1C РЕШЕНИЯ 1С
ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ
КЛИЕНТОВ

Спасибо за внимание!