

17–23 июня  
Сочи



8-я международная конференция

**1С** РЕШЕНИЯ 1С  
ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ  
КЛИЕНТОВ

# Использование сервисов для организации торгово-закупочной деятельности в ERP



# Торгово-закупочная деятельность

***Торгово-закупочная деятельность : это процесс обеспечения всеми видами материально-технических ресурсов в требуемые сроки и в объёмах, необходимых для нормального осуществления производственно-хозяйственной деятельности предприятия***

Процессы торгово-закупочной деятельности:

- ✓ Сбор потребности
- ✓ Согласование потребности с учетом различных ограничений
- ✓ Поиск и изучение потенциальных поставщиков
- ✓ Выбор поставщиков
- ✓ Проведение первичных закупок
- ✓ Установление постоянных отношений с поставщиками
- ✓ Процессы оформления заказов
- ✓ Контроль исполнения договорных обязательств
- ✓ Анализ закупочной деятельности
- ✓ Работа с обновлением ассортимента закупок
- ✓ Поиск выгодных товаров-заменителей
- ✓ и прочие



# Методы торгово-закупочной деятельности

- **Закупка товара одной партией**
  - Регулярные закупки мелкими партиями
  - Ежедневные закупки по котировочным ведомостям
  - Закупки по мере необходимости (Не регулярные)
  - Метод «точно в срок», частые поставки для сокращения накопленных запасов
  - Метод «Канбан», который характеризуется управлением поставками в условиях поточного производства.
  - Метод прогнозных показателей, то есть спрос на большие партии закупок формируется на определенном уровне, а затем конкретный объем поставок приводится в соответствие со спросом.
  - Система планирования материальных потребностей – от программного уровня до распределения материалов и управления закупками



# Процессы торгово-закупочной деятельности

## ***Факторы, осложняющие торгово-закупочную деятельность компаний \****

- Низкий уровень прозрачности работы с поставщиками
- Низкая точность планирования, большое количество срочных потребностей
- Низкий уровень прогнозирования продаж и низкий уровень оборачиваемости
- Трудности с формированием пула квалифицированных и предквалифицированных контрагентов
- Невысокий объем долгосрочных контрактов
- Низкий уровень стандартизации процессов работы с поставщиками
- Низкий уровень автоматизации процессов закупочной деятельности
- Высокий уровень коррупции в сфере закупок
- Низкий уровень профессионализма персонала
- Сложности перехода от глобальных к локальным закупкам
- и прочие

*\* по результатам опроса на площадке [b2bcenter.ru](http://b2bcenter.ru)*



# Оптимизация затрат

***Оптимизация процессов закупочной деятельности – дает финансовые результаты в нескольких аспектах***

**Повышение эффективности расходования средств**

**Снижение затрат на обслуживание процессов**

**Контроль добросовестности**

**Улучшение процессов**

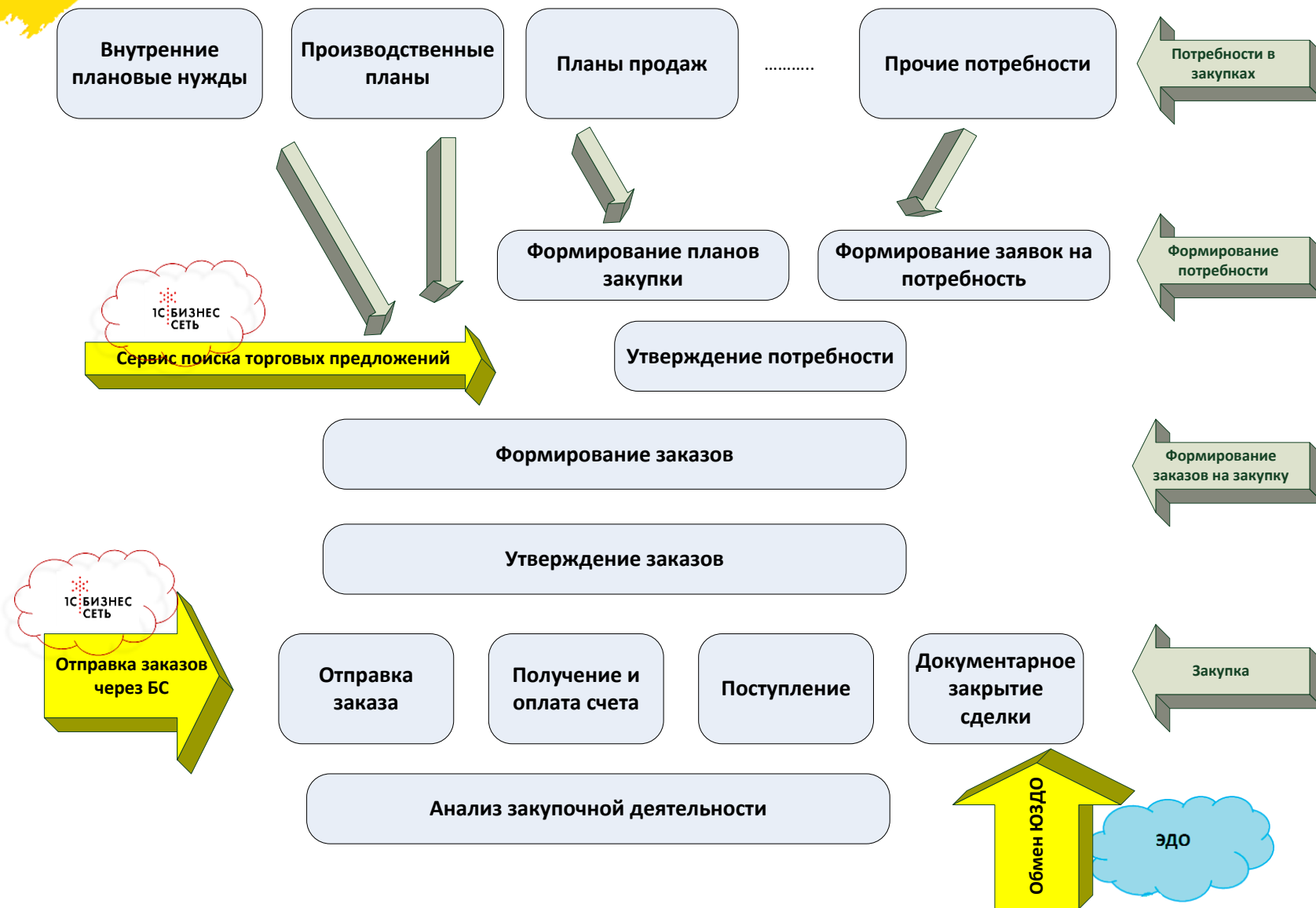


# Закупочная деятельность в ERP





# Использование сервисов 1С:Бизнес-Сеть





# Организация процесса постоянных закупок

Заключение договора на регулярные поставки

## Процесс постоянных покупок

Формирование заказа по имеющимся договорам – для постоянных покупателей публикуются  
Индивидуальные ценовые условия  
Логистические условия  
И т.д.

Заказ товара  
Оффлайн



## Покупки через 1С:Торговая площадка

Один раз

Подключение поставщика и покупателя к сервису и настройка номенклатуры

Постоянно

Размещение заказа  
Онлайн





# Закупочная деятельность через 1С:Бизнес-Сеть

## Просмотр предложений поставщиков

1С:Бизнес-сеть: Торговая площадка / Демонстрационная конфигурация "Библиотека электронных документов", редакция 1.5 (1С:Предприятие)

Коммерческое предложение поставщика 000000009 от 26.02.2019 19:07:01 \*

Провести и закрыть | Коммерческое предложение поставщика | ЭДО

Контрагент: ТРК "ЦентрМикроСоль"

[Запрос коммерческих предложений у поставщиков 0000000041 от 22.02.2019 0:00:00](#), принимается до 28.02.2019, рассматривается до 01.03.2019.

Товары (Услуги) (5) | Условия поставки | Дополнительная информация поставщика | Дополнительно

Снять с рассмотрения | Вернуть на рассмотрение

N	Запрошено	№	Предложено	Количество	Ед. изм	Срок поставки (дн.)	Цена
1	Кресло офисное "Универ...	1	Кресло офисное "Универсал"	20,000	шт	5	1 800
2	Кресло оператор	2	Кресло оператора "Практик", СН 279-М с п...	5,000	шт	4	2 500
2	Люстра офисная	3	Люстра Valeria 8	15,000	шт	5	1 500
3	Стул для офисных столо...	4	Стул обеденный (комплектующие)	60,000	упак	5	300
4	Стул для персонала и п...	5	Стул	80,000	шт	5	500

Запрошено	Предложение	Кол-во	Цена
1. Кресло офисное	25 шт	2 000 RUB	
2. Кресло оператор	5 шт	2 500 RUB	

Доп. информация от поставщика:  
Дополнительной информации нет

Комментарий (внутренний):  
Введите комментарий по этому предложению

Все позиции запроса охвачены, из них полностью - 3. Отмечено к рассмотрению - 3 из 4.

Скидка: 0,00 НДС: Без НДС Всего: 129 000,00 RUB

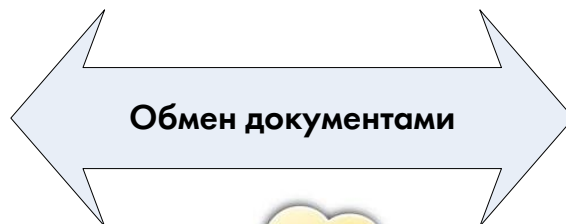


# Процесс постоянной закупки

Постоянные поставщики



1С БИЗНЕС  
СЕТЬ



Компания пользователь БС





# Процесс закупок с помощью сервисов

## Формирование и отправка заказов поставщикам в 1С:Бизнес-Сети

1С:Бизнес-сеть. Торговая площадка / Демонстрационная конфигурация "Библиотека электронных документов", редакция 1.5 (1С:Предприятие)

Формирование заказов поставщикам в 1С:Бизнес-сеть

Шаг 2 из 2. Отправка документов

Статус	Документ	Поставщик	Валюта	Сумма
Готов к отправке	<a href="#">Заказ поставщику 0000-000019 от 26.0...</a>	ТРК "ЦентрМикроСоль"	RUB	36 000,00
Готов к отправке	<a href="#">Заказ поставщику 0000-000020 от 26.0...</a>	ООО "ФрешКафе УК"	RUB	22 500,00
Готов к отправке	<a href="#">Заказ поставщику 0000-000021 от 26.0...</a>	ООО ГИБИСКУС	RUB	56 500,00
Готов к отправке	<a href="#">Заказ поставщику 0000-000022 от 26.0...</a>	ИП Могильников Дмитрий Сергеевич	RUB	162,40

Еще ?

**Контактная информация**

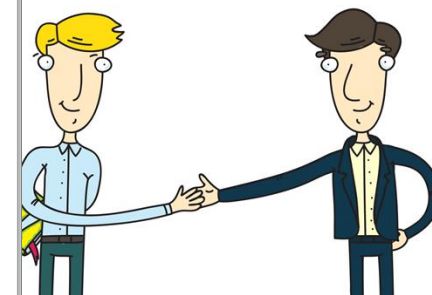
E-mail:   Уведомить о доставке документа

Контактное лицо:  ...

Телефон:

Сопроводительная информация:

< Назад Отправить документы





# Преимущества использования сервисов

## *Использование сервисов в торгово-закупочной деятельности*

- Повышение прозрачности процесса закупок
- Уменьшение времени взаимодействия
- Оперативный контроль за процессом
- Снижение затрат на сопровождение процесса
- Работа с контрагентами – участниками 1С:Бизнес-сети
- Упрощение документарного сопровождения сделок
- Отсутствие потерь документов
- Возможность всегда видеть актуальные личные ценовые предложения
- Автоматизация процессов





# 1С:Бизнес-сеть - сообщество пользователей 1С для делового общения

Возможности 1С:Бизнес-сеть ([1cbrn.ru](https://portal.1c.ru/)):

1С:Торговая площадка

(<https://portal.1c.ru/applications/60>)

1С:Номенклатура

(<https://portal.1c.ru/applications/63>)

ЭДО без электронной подписи

(<https://portal.1c.ru/applications/27>)



17–23 июня  
Сочи



8-я международная конференция

**1С** РЕШЕНИЯ 1С  
ДЛЯ КОРПОРАТИВНЫХ  
КЛИЕНТОВ

**Спасибо за внимание!**